



# MES AntRoute

Облачная платформа управления производством

---

## КОММЕРЧЕСКОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

для предприятий малого и среднего бизнеса  
позаказное, дискретное многономенклатурное производство

---

**Действительно до 30 июня 2026 года**

Апрель 2026

ООО «Честный бизнес» · ИНН 7720399783 · ОГРН 5177746109030  
antroute.ru · info@antroute.ru

## 1. Для кого это предложение

Если ваше предприятие — **МСП с позаказным дискретным производством** и вы сталкиваетесь хотя бы с тремя из перечисленных проблем — это предложение для вас.

- **Заказы и их параметры теряются** между Excel, мессенджерами и бумажными журналами
- **Нет прозрачности:** непонятно, в каком состоянии каждый заказ сейчас и когда будет готов
- **Планирование «на глаз»:** станки простаивают, а сроки срываются
- **Складские остатки — загадка:** материалы заканчиваются в самый неподходящий момент
- **Нет данных для решений:** себестоимость считается приблизительно, маржа — интуитивно, как интуитивно принимаются решения по проблемам
- **Требования технического надзора:** Ростехнадзор или технический надзор заказчика требует полной прослеживаемости — кто, когда, из какого материала изготовил каждое изделие, и даже каждую деталь
- **Традиционные MES недоступны:** лицензия от 500 000 ₽, внедрение — от полугода до 10 лет

По данным исследований, **48 % производственных предприятий России** до сих пор не используют MES — именно из-за высокой стоимости и сложности внедрения. **AntRoute создан, чтобы это изменить.**

## 2. Что мы предлагаем

**AntRoute** — облачная производственная исполнительная система (MES), созданная специально для малых и средних предприятий с позаказным дискретным типом производства. Платформа состоит из четырёх уровней.

Уровень	Что это	Ценность для вас
<b>MES SaaS</b>	Облачная MES по подписке: заказы, техкарты, планирование, прослеживаемость, склад, финансы, качество	Полноценное управление производством от 4 990 Р/мес вместо миллионов
<b>Маркетплейс</b>	Биржа производственных услуг: RFQ, эскроу, рейтинги надёжности и SLA	Новые заказы и подрядчики в несколько кликов
<b>Federated MES</b>	Автоматическая трансляция заказов между предприятиями, real-time синхронизация	Сетевая кооперация как у крупных корпораций
<b>AI-ассистент</b>	Интеллектуальные рекомендации: оптимизация загрузки, прогноз сроков, помощь в решениях	Доступно с тарифа Professional

### Маркетплейс AntRoute — биржа кооперации

Маркетплейс — встроенная в платформу биржа производственных услуг. Он позволяет участникам экосистемы AntRoute:

- **Находить подрядчиков** для операций, которые не могут быть выполнены собственными силами — специализированная механообработка, термообработка, покрытия и др.
- **Привлекать заказы** от других участников платформы, загружая свои свободные мощности и получая дополнительную выручку
- **Работать в защищённой среде:** RFQ, эскроу-счета, рейтинги надёжности, SLA-гарантии

Загрузка производственных мощностей в России неравномерна. Маркетплейс превращает разрозненные производства в **единую сеть кооперации** — быстрый поиск партнёров и дополнительные заказы для заполнения свободных окон в планах.

### 3. Ключевые модули платформы

- **Управление заказами** — полный жизненный цикл заказа от поступления заявки до отгрузки. Оценочное планирование с расчётом маржинальности. Статусы, приоритеты, сроки — всё в одном окне.
- **Технологические карты** — структурированные маршруты изготовления с нормативами времени и материалов.
- **Планирование производства** — визуальное расписание загрузки станков и участков, оптимизация последовательности операций. Полная прослеживаемость каждого объекта в ходе его производства.
- **Складской учёт** — актуальные остатки материалов, автоматические уведомления при достижении минимальных запасов.
- **Финансы и себестоимость** — расчёт фактической себестоимости каждого заказа, понимание реальной маржинальности.
- **Контроль качества (QC)** — фиксация дефектов, контрольные точки, **сквозная прослеживаемость каждого изделия**: кто выполнял, когда, на каком станке, из какой партии материала. QR-код на маршрутной карте — готово к требованиям внешнего технического надзора.
- **Аналитика** — дашборды: OEE, выполнение плана, загрузка мощностей, финансовые результаты.
- **AI-ассистент (Professional+)** — интеллектуальные рекомендации по оптимизации загрузки, маршрутизации и прогнозированию сроков, онлайн-рекомендации для решений менеджмента.

### 4. Стоимость и тарифы

Стоимость использования AntRoute состоит из двух компонентов: **лицензия на ПО** (ежемесячная плата за выбранный тариф) и **плата за пользователей** (1 000 ₽/мес за каждого зарегистрированного).

#### Тарифные планы

Тариф	Лицензия/мес	Модули
<b>Starter</b>	4 990 ₽	Заказы, Техкарты, Планирование
<b>Business</b>	14 990 ₽	+ Склад, Финансы, QC, Аналитика
<b>Professional</b>	29 990 ₽	+ AI, Federated MES, Кластерная аналитика
<b>Enterprise</b>	от 59 990 ₽	Все модули + API + White-label*

\* White-label — схема, при которой продукт продаётся под брендом партнёра.

## Пример расчёта

Предприятие с **10 пользователями на тарифе Starter**:  
 4 990 ₽ (лицензия) + 10 × 1 000 ₽ (пользователи) = **14 990 ₽/мес.**

## Перспектива: регистрация в реестре отечественного ПО

Платформа AntRoute готовится к включению в **реестр отечественного ПО Минцифры**. После регистрации планируется подача заявок на программы субсидирования — компенсация до 50 % стоимости подписки для МСП. Условия и размер субсидии зависят от программы Минцифры на момент заключения договора.

На текущий момент субсидия Минцифры **недоступна**. Стоимость подписки в коммерческом предложении указана **без субсидии**. Уведомим вас после включения в реестр.

## Условия для участников пилотной программы

- **Месяцы 1–3:** плата за лицензию ПО **не взимается**
- **С 4-го месяца:** оплата лицензии за 6 месяцев вперёд по цене выбранного тарифа
- **Плата за пользователей** начисляется с 4-го месяца и выставляется ежемесячно

## 5. Интегратор: внедрение и сопровождение

Успешное внедрение MES — это не только программное обеспечение, но и квалифицированное сопровождение. Поэтому **Интегратор — обязательное условие** как пилотного внедрения, так и дальнейшей эксплуатации системы.

	Внешний Интегратор	Внутренний Интегратор
<b>Кто</b>	Сертифицированный партнёр AntRoute или консультант (Lean, LSS, IT)	Сотрудник предприятия, прошедший обучение работе с системой
<b>Договор</b>	Отдельный договор между предприятием и интегратором	Работает в штате предприятия на зарплате
<b>Стоимость</b>	По договорённости сторон	Обучение + зарплата сотрудника

Услуги внешнего Интегратора по внедрению оплачиваются отдельно от лицензии и платы за пользователей.

## 6. Пилотная программа (апрель — июнь 2026)

Для первых пилотных внедрений команда AntRoute работает с предприятием **напрямую**. В рамках пилота мы проводим **подготовку предприятия к работе с системой**: систематизируем имеющиеся данные, настраиваем платформу под ваши процессы и консультируем ключевого специалиста предприятия.

### Стоимость подготовки предприятия к работе с системой

Период	Стоимость
Систематизация данных и подготовка (первые 4 недели)	<b>30 000 ₽/неделя</b>
Продление (каждая дополнительная неделя)	60 000 ₽/неделя

Это **лимитированное предложение**: не более 10 предприятий в рамках пилотной программы апрель–июнь 2026. После завершения пилота стоимость подготовки будет пересмотрена. Продление сопровождения — на столько недель, сколько потребуется для полноценного запуска функциональности ПО.

### Что входит в пилотное внедрение

Этап	Описание
<b>Систематизация данных</b>	Первичная обработка разрозненных данных: номенклатура, техкарты, нормативы — из Excel в структурированную базу системы
<b>Настройка системы</b>	Конфигурация платформы под процессы предприятия
<b>Подготовка специалиста</b>	Консультирование сотрудника предприятия по работе с системой, шаблонами, маршрутами
<b>Онлайн-сессии</b>	Подготовка команды: руководители, мастера, операторы

**Лимитированный набор: 5–10 предприятий, апрель–июнь 2026.** Ограничение обусловлено персональным сопровождением каждого участника. Условия пилота после его завершения пересмотрены не будут. Заявки рассматриваются в порядке поступления.

## 7. Почему AntRoute, а не традиционные MES

Существующие MES-решения на российском рынке ориентированы на крупные предприятия. Стоимость лицензий — от 198 000 до 12 000 000 ₽, полный бюджет проекта (с внедрением, оборудованием, обучением) — от **3 до 100+ млн ₽**, срок — от 6 месяцев до нескольких лет. Важно: **лицензия составляет лишь 7–10 % от реальных затрат на MES-проект.**

### Подготовка данных — наш ключевой дифференциатор

В любом классическом MES-проекте подготовка нормативно-справочной информации (НСИ) занимает **2–6 месяцев** и является самым болезненным этапом. Без упорядоченных данных система не работает.

**AntRoute работает иначе.** Мы берём ваши данные в том виде, в котором они есть — разрозненные Excel-таблицы, смешанные форматы, неунифицированные наименования. Система анализирует их, задаёт конкретные вопросы технологу и возвращает готовую базу данных. **30 минут автоматической обработки + 3 дня работы технолога** вместо полугода ручного упорядочивания.

**Из практики:** первый пилотный клиент — предприятие с 5 площадками. Исходник: Excel «в классическом беспорядке» (номера чертежей в разных колонках, несистематизированные наименования). Результат за 30 минут: структурированные спецификации, описание рабочих мест, перечень из 8 единиц оборудования, список материалов, конкретные задания технологу.

Решение	Модель	Стоимость	Срок	Маркетпл.	FMN*
<b>1С:MES</b>	Лицензия	от 198 000 ₽ + ERP (итого от 3 млн ₽)	9–18 мес	—	—
<b>Цифра</b>	Лицензия	от 1 000 000 ₽	6–24 мес	—	—
<b>Галактика MES</b>	Лицензия	от 2 000 000 ₽	от 12 мес	—	—
<b>AntRoute</b>	<b>SaaS-подписка</b>	<b>от 4 990 ₽/мес</b>	<b>4 нед.</b>	<b>✓</b>	<b>✓</b>

\* FMN (Federated Manufacturing Network) — федеративная производственная сеть. Технология автоматической трансляции заказов между предприятиями-участниками с синхронизацией в реальном времени — российский аналог европейской инициативы Catena-X / Manufacturing-X.

Данные по срокам: flaton.systems, connective.one, ibs.ru (апрель 2026). Срок AntRoute — 4 недели подготовки данных; 3 месяца бесплатного пилота не входят в срок внедрения.

## 8. Ключевые преимущества для вашего предприятия

- **Быстрый старт.** Облачное решение — никаких серверов, никакого IT-отдела
- **Доступная цена.** Лицензия от 4 990 Р/мес + 1 000 Р за пользователя. Никаких капитальных затрат
- **Прозрачная тарификация.** Автоматический счёт по факту использования
- **Работайте из любого места.** Цех, офис, дом — нужен только браузер
- **Масштабирование без боли.** Начните со Starter, растите до Enterprise
- **Маркетплейс.** Находите новых заказчиков и надёжных подрядчиков в несколько кликов
- **Федеративная MES.** Сетевая кооперация с другими предприятиями в реальном времени по каждому заказу
- **AI-оптимизация.** Интеллектуальное планирование и прогнозирование сроков
- **Курс на импортозамещение.** Готовимся к включению в реестр отечественного ПО Минцифры

## 9. Ожидаемый экономический эффект

На основе данных предприятий, использующих MES в позаказном производстве, внедрение AntRoute позволяет достичь следующих улучшений в первые **3–6 месяцев**.

Показатель	Эффект
Сокращение сроков выполнения заказов	до <b>20–30 %</b>
Снижение простоев оборудования	до <b>15–25 %</b>
Снижение брака и доработок	до <b>20–40 %</b>
Точность калькуляции себестоимости	до <b>95 %+</b>
Рост OEE	<b>+10–20 п. п.</b>
Сокращение времени на планирование и отчётность	<b>в 2–3 раза</b>

## Посчитайте эффект для своего предприятия

Вам не нужно верить нашим цифрам на слово. Проверьте самостоятельно:

- 1. Брак и доработки.** Возьмите ежемесячный объём брака в рублях. Умножьте на 0,20 (минимальный эффект снижения). Это ваша минимальная экономия.
- 2. Простои оборудования.** Оцените, сколько часов в месяц оборудование простаивает из-за задержек, хаоса переналадок, отсутствия заготовок. Умножьте на стоимость машиночаса. Снижение простоев на 15 % — ваш потенциал.
- 3. Время на планирование и отчётность.** Посчитайте человеко-часы в неделю, которые тратят мастера и диспетчеры на анализ текущего состояния заказов, принятие решений, на планёрки и отчёты. Умножьте на стоимость часа. Система сокращает это в 2–3 раза.
- 4. Итого.** Сложите три числа. Сравните со стоимостью подготовки предприятия к работе с системой.

**Пример расчёта:** предприятие с оборотом 3 млн ₽/мес. Брак 5 % = 150 000 ₽/мес, снижение на 20 % = **+30 000 ₽/мес.**

Простои 10 % при 8 станках и машиночase 800 ₽ = **+50 000 ₽/мес.** Время мастеров: 3 чел. × 4 ч/нед × 4 нед × 300 ₽ = **+14 400 ₽/мес.** Итого **≈94 000 ₽/мес** — многократная окупаемость подписки (Starter на 10 пользователей — 14 990 ₽/мес) с первого месяца ввода системы в эксплуатацию.

## 10. Из практики кооперации

*«Поставщик гофротары навязывал объёмы — склад потребителя был переполнен ненужными коробками, нужных не хватало. После внедрения системы кооперации с использованием MES-системы потребителя тары производственные задания формировались потребителем по факту реальных потребностей и передавались поставщику. Результат: **склад потребителя сократился с 5 000 до 500 кв. м.** Поставщик получал конкретные производственные задания от потребителя и чётко планировал свои издержки и отслеживал ход производства заказов на тару.»*

— из практики производственной кооперации, Залыгин А. Р.

## 11. Следующие шаги

---

Начать работу с AntRoute можно **уже сегодня**:

- 1. Оставьте заявку** на сайте [antroute.ru](http://antroute.ru) или напишите на [info@antroute.ru](mailto:info@antroute.ru)
- 2. Демонстрация платформы** — обзор ключевых сценариев работы (30–45 минут)
- 3. Согласуем Интегратора** и план пилотного внедрения
- 4. Запустим пилот** с подготовкой вашего специалиста к работе с системой
- 5. Оцените результат** и примите решение на дальнейшую подписку на основе полученных вами реальных данных

## Контакты

---

### MES AntRoute

[antroute.ru](http://antroute.ru)

[info@antroute.ru](mailto:info@antroute.ru)

[docs.antroute.pro](http://docs.antroute.pro)

### Юридическое лицо

ООО «Честный бизнес»

ИНН 7720399783 · КПП 772201001

ОГРН 5177746109030

111020, г. Москва,

ул. Сторожевая, д. 40, помещ. 3Ц